

Gestion de cabinet

Formation continue

(24 h, agréée ASCA et RME)

Des outils pour réaliser le potentiel de votre cabinet de masseur ou thérapeute.

Indispensable à tout thérapeute souhaitant s'installer ou améliorer la gestion actuelle de son cabinet, ce cours agréé ASCA vous délivrera **les outils nécessaires au bon fonctionnement de votre entreprise.**

Cette formation aborde les bases de connaissances de **la comptabilité, des considérations juridiques, des moyens de communication, de marketing actuel et de l'organisation professionnelle.**

Elle propose également des exercices pratiques (mises en situation, questions-réponses) pour apprendre à mieux définir les valeurs, les limites et à relever des défis du praticien dans le domaine de la coordination de ses activités.

Les aspects de la mise en place du cabinet seront visités en détail: démarches administratives, installation, financement, anticipation et calculs des coûts et revenus, etc.

Le cours tient compte des réglementations, législatures et procédures imposées par les assurances-maladies.

Formateur

Dalia Prest
Massothérapeute
Formatrice d'adulte FSEA M1

Prix de la formation

CHF 750.- / 750 €
(support de cours inclus)

Diplôme délivré

Certificat de 24 heures

Contact

École TCMA
Rue du Prieuré 23
1202 Genève

T: +41 76 441 12 79
E: info@ecole-tcma.ch

Gestion de cabinet Formation continue (24 h)

Programme

- | | | |
|---|--|--|
| * Marketing de base pour se faire connaître | * Le registre des médecines empiriques (RME) | * La raison individuelle |
| * Organisation de la journée de travail | * Associations professionnelles | * Règles de responsabilité |
| * Gestion d'un cabinet | * La forme juridique | * Condition préalable à la création d'une entreprise |
| * Le système d'assurance santé en Suisse | * L'indépendance | * Les obligations |
| * L'ASCA | * La société simple | * La fiscalité |
| | * La société à responsabilité limitée (Sarl) | * Méthode 33 / 133 |
| | | * Business plan |

Public ciblé

Thérapeutes en techniques manuelles, praticien(ne)s en thérapies complémentaires.

Objectifs généraux de la formation

- * L'objectif de ce cours est de développer une base axée sur des compétences dans la gestion, le droit et le marketing.
- * Identifier les notions clés d'une gestion efficace dans un cadre professionnel et thérapeutique.
- * Calculer les coûts engendrés par le futur cabinet et calculer les prix des prestations en fonction des coûts et du marché.
- * Accomplir les démarches administratives nécessaires à l'activité professionnelle.
- * Construction d'un business plan pour votre future entreprise.